

„Kieferknochen und die Zukunft der Implantologie“

Vor kurzem erreicht mich folgende SDS-Mitteilung von Ulrich Volz: „Im Zeitraum 1-7/2022 hast Du 299 Implantate bei uns gekauft, versus 253 in 1-7/2021, also 46 Implantate mehr!! Wie Du weißt, bin ich immer sehr interessiert, alles zu verstehen und in dem momentan schwierigen wirtschaftlichen Umfeld...“

Meine Antwort auf die interessante Bilanz unserer Praxisklinik-Implantologie:

- a) Unser zu nehmender Erfolg in Praxisklinik unter LOKALEM Aspekt: VOR Implantation Knochenanalyse mit CaviTAU® = höherer Implantat-Erfolg = weniger Implantat-Verlust = zufriedener Patienten = mittelfristig höherer Implantat-Umsatz (siehe unsere Zahlen).
- b) Knochendichtemessung mit CaviTAU® VOR Implantat gibt Patient **Vertrauen** in die Integration der gesundheitlichen Aspekte gegenüber dem reinen „Implantat-Verlauf“.
- c) Für die Zukunft bin ich unter genau diesem SYSTEMISCHEM Aspekt weitaus **optimistischer als Du**: Die Zukunft liegt nicht in der Zahl akut gesetzter Implantate, sondern in der Gesunderhaltung/Wiederherstellung der Gesundheit (die wir mit klinischen Zahlen belegen können).
- d) Mittel hierzu ist die Aufdeckung der „silent inflammation“ durch CaviTAU® und „**Jawbone Detox**“ = Eliminierung des Kieferknochens von chronischen Entzündungssignalen (primär RANTES und Titan-Partikel) und systemische Restitution der Immunregulation (ich arbeite hierzu gerade ein Praxis-Protokoll aus!)
- e) Damit ist die **Erfolgssicherung** unter einem erweiterten Aspekt für den Patienten garantiert und das positive Umfeld von K-Implantaten steigt und damit auch der **Umsatz in der Zukunft**.
- f) Fälle wie Kollege Manfred Klein mit unmittelbar postoperativem Verlust von 4 von 8 SDS gesetzten und anschließendem Lizenzentzug zeigen leider weiträumig greifende Defizite in meinem o.g. Sinne.
- g) mit dem **grundsätzlich konzeptionellem Ansatz** von CaviTAU® und SLOW IMPLANT (natürlich schließt das die Sofortimplantation nicht grundsätzlich aus!! Du kennst unsere Zahlen!) gleichen wir uns in der Praxisklinik dem Konzept unseres gemeinsamen Freundes Sharam Ghanaati an.

Höre gerne wieder von Dir und freue mich, dass am 26. August die Einschulung Eures CaviTAU®-Gerätes bei Euch in Kreuzlingen stattfindet.

Mit liebem Gruß

Dein Hans